

Programa Trade-In de Vertiv™



Actualice las unidades UPS antiguas de su cliente

Descripción

Programa Trade-In de Vertiv™, sus clientes pueden ahorrar dinero con valiosos descuentos en los modernos sistemas de UPS Vertiv Liebert GXT5, al eliminar las complicaciones y los costos relacionados con el reciclaje de sus unidades antiguas. El Programa Trade-In de Vertiv simplifica la actualización de sus unidades UPS y les ofrece la protección que sus instalaciones críticas necesitan.



Registre sus proyectos

Para que sus clientes sean elegibles para los descuentos, se debe registrar un proyecto. Las aprobaciones se recibirán en un plazo de 48 horas a partir de la solicitud.

Si ya presentó el registro de un proyecto, y debe añadir un Intercambio en una fecha posterior, puede ponerse en contacto mediante el correo vertiv.mexico@vertiv.com para que se agregue al programa.



Eliminación de UPS antiguas

Vertiv aceptará cualquier UPS monofásico de la competencia. Después de registrar su proyecto, se le proporcionará una etiqueta de envío.

Todas las unidades devueltas se envían a un socio de reciclaje verificado, donde las unidades serán eliminadas y los restos serán reciclados.

Un certificado de eliminación estará disponible bajo solicitud para los registros de su cliente.



Ayude a su cliente a estar actualizado con las tecnologías más confiables de UPS

Colabore con su cliente en el modelo que le gustaría reemplazar. Estos sistemas avanzados combinan una mayor disponibilidad con una eficiencia energética excepcional para ofrecer una mejor protección de su equipo a menores costos operativos.

Los productos elegibles están disponibles en una variedad de capacidades, según las necesidades de su cliente:

- UPS Vertiv™ Liebert® GXT5

Detalles de los descuentos

Los descuentos para el reemplazo de UPS son del 20% sobre el precio (disponibles como descuentos iniciales). El descuento se puede aplicar a un nuevo UPS de hasta cuatro veces la potencia nominal intercambiada.

20% Sobre el precio

Con un registro de proyecto aprobado + Trade-In aprobado

Identificar las oportunidades:

Para determinar si el centro de datos de su cliente es un candidato para un nuevo sistema de UPS, considere estas preguntas:

Preguntas a formular:

- ¿Tiene un sistema de UPS de montaje en rack?
- Veo que está comprando XX, ¿cómo planea asegurarse de que se mantendrá respaldado?
- ¿Cómo respalda actualmente su compañía su equipo de montaje en rack?
- ¿Está planeando expandir, reducir o reemplazar su flota de UPS de montaje en rack?
- ¿Necesita un certificado de reciclaje o eliminación según su estado o leyes locales?
- ¿Tiene su sistema de UPS más de cinco años de antigüedad?
- ¿La eficiencia operativa de un sistema más antiguo está causando que sus facturas eléctricas sean un freno para su presupuesto?
- ¿Los módulos de baterías y gabinetes son cada vez más escasos?
- ¿Sus unidades antiguas reciben mantenimiento de manera frecuente?

Preguntas más frecuentes

- 1. ¿Cuánto tarda la aprobación del Proyecto?**
El socio tiene hasta un año para recibir la aprobación del Intercambio y presentar la orden de compra.
- 2. ¿Qué pasa si tarda más de un año en obtener la orden de compra?**
El socio necesitará presentar otro registro de proyecto y solicitud de Trade-In.
- 3. ¿Cómo se aplica el Descuento de Intercambio?**
El descuento se aplica sobre el precio de compra inicial. Los registros de Trade-In aceptados recibirán el descuento en el momento de la cotización.
- 4. ¿Cómo sabe la compañía de reciclaje/eliminación cuando visitar al cliente?**
Una vez que el formulario de Trade-In se complete y el cliente haya retirado el equipo antiguo, iniciaremos el proceso de recolección y reciclaje.
- 5. ¿Qué pasa con los productos que se recogen?**
Todos los productos recogidos/enviados a la compañía de reciclaje serán triturados y los restos reciclados. Ningún producto será cortado para partes ni revendido en su totalidad.
- 6. Si un socio usa el programa, ¿qué descuento recibe?**
El socio recibirá al menos un 20% sobre el precio, bajo aprobación del registro de proyecto y Trade-In.
- 7. ¿El descuento de Trade-In cambiará?**
Los montos del descuento son calculados según el precio del nuevo equipo adquirido. El reglamento, el cual puede cambiar sin previo aviso, enlista el equipo elegible. Vertiv corporativo elige cuál es el equipo elegible.
- 8. ¿Qué impide que los socios utilicen el programa para subcotizar otro precio del socio?**
El socio debe tener un número de registro VÁLIDO para ser elegible y ofrecer un Trade-In; cualquier socio sin registro no será elegible para presentar un Trade-In.